

SABER CAMBIAR PARA VENDER MÁS



¿QUÉ APRENDEREMOS?

Aquí tienes un taller de formación que te cambiará la visión sobre lo que significa vender.

Que te hará ganar tiempo ... y dinero.

Que te enseñará a conectar con tus interlocutores.

Que te hará conocer y usar mejor tus aptitudes.

En definitiva ...

Aprenderás a disfrutar con pasión la profesión de comercial, transmitiendo dichas sensaciones a los clientes para despertar su confianza y vender más.

OBJETIVO GENERAL

Adquisición por parte de los participantes, de los conocimientos necesarios para una rápida adaptación y cambio de chip sobre la profesión de comercial, un taller de formación fácil, divertido y útil.

TEMARIO

- REINVENTARSE
- AYUDAR A IDENTIFICAR Y GESTIONAR LOS CAMBIOS
- PASIÓN Y PERSEVERANCIA
- 6 PRINCIPIOS DE LA PERSUASIÓN
- TODOS TENEMOS LIMITACIONES
- PROCESO DE COMPRA
- PROCESO DE VENTA CONSULTIVA



CUANDO TIENES UNO DE ESOS CLIENTES QUE PIDEN CAMBIOS, MÁS CAMBIOS Y MÁS CAMBIOS... Y LUEGO TE PIDEN QUE LO DEJES COMO AL PRINCIPIO.

ALFONSO GONZÁLEZ

- El entrenador perfecto para el departamento de ventas, optimista, proactivo y siempre a la búsqueda de las mejores soluciones.
- M. 639988026
- info@novasetplus.com
- www.novasetplus.com

